

Міністерство освіти і науки України
Національний юридичний університет імені Ярослава Мудрого
Кафедра цивільного права №1

С И Л А Б У С
навчальної дисципліни
«Міжнародне контрактне право»

Рівень вищої освіти – другий (магістерський) рівень

Ступінь вищої освіти – магістр

Галузь знань – 29 «Міжнародні відносини»

Спеціальність – 293 «Міжнародне право»

Статус навчальної дисципліни – обов'язкова

Рік набору – 2022

Харків – 2022

Силабус навчальної дисципліни «Міжнародне контрактне право» для здобувачів вищої освіти другого (магістерського) рівня вищої освіти галузі знань 29 «Міжнародні відносини» спеціальності 293 «Міжнародне право». Харків: Нац. юрид. ун-т імені Ярослава Мудрого, 2022. 18 с.

Розробник:

Карнаух Богдан Петрович,
кандидат юридичних наук, доцент

Затверджено на засіданні кафедри цивільного права №1
(протокол № 1 від 1 вересня 2022 р.)

Завідувач кафедри - Борисова Валентина Іванівна, кандидатка юридичних наук,
професорка, член-кореспондентка НАПрН України

Дані про викладача

Назва навчальної дисципліни	Міжнародне контрактне право
Статус навчальної дисципліни	Обов'язкова
Викладач	Карнаух Богдан Петрович, доцент кафедри цивільного права №1, к.ю.н., доцент
Контактний телефон	
E-mail	b.p.karnauh@nlu.edu.ua
Консультації	відповідно до розробленого графіку індивідуальних консультацій
Онлайн консультації	Через платформу MS Teams

Анотація навчальної дисципліни

Предметом вивчення в рамках цього курсу є національне, транс-національне (*lex mercatoria*) та міжнародне право, що регулює міжнародні комерційні транзакції. Головна мета курсу – здобуття навичок розв'язання складних юридичних задач, що постають із договірних відносин у сфері транскордонної торгівлі, в тому числі шляхом звернення до порівняльно-правових досліджень.

Курс, зокрема, включає такі теми: визначення застосовного права, укладення договору, дійсність договору, виконання договірних зобов'язань, порушення договору та засоби захисту тощо.

Мета та завдання навчальної дисципліни

1.1. Мета навчальної дисципліни – формування системи наукових знань про контрактне (договірне) право в його застосуванні до міжнародних комерційних транзакцій. Переважно у фокусі уваги – загальна частина права міжнародних комерційних договорів. У цьому річчії докладно вивчаються такі міжнародні джерела права як Принципи європейського договірного права (Principles of European Contract Law (PECL)), Принципи міжнародних комерційних договорів УНІДРУА (UNIDROIT Principles of International

Commercial Contracts (PICC)), Загальна система підходів (Common Frame of Reference (CFR)) та деякі інші. У рамках курсу також пропонується короткий огляд найбільш поширених у міжнародній комерційній практиці договорів, таких як: договір міжнародної купівлі-продажу товарів, договір міжнародного перевезення вантажу та договір міжнародного фінансового лізингу.

Завдання:

- формування системи теоретичних знань про особливості міжнародних комерційних договорів порівняно із договорами, що існують виключно в межах одного національного правопорядку;
- опанування порядку укладення міжнародних комерційних договорів;
- засвоєння вимог до дійсності міжнародних комерційних контрактів та розуміння наслідків їх недодержання;
- здобуття знань про диспозитивні норми щодо належного виконання міжнародних комерційних контрактів;
- визначення наслідків порушення міжнародних комерційних контрактів.

Навчальна дисципліна у структурі освітньо-професійної програми.

Міждисциплінарні зв'язки

Пререквізити: Право Європейського Союзу та його система; Актуальні проблеми методології наукових досліджень.

Кореквізити: Європейське приватне міжнародне право; Правове регулювання внутрішнього ринку ЄС; Право СОТ.

Постреквізити: Міжнародне право інтелектуальної власності; Корпоративне право та управління ЄС; Нотаріат та нотаріальні дії консульських установ.

Очікувані результати навчання здобувача вищої освіти

У результаті засвоєння навчальної дисципліни здобувач вищої освіти має демонструвати такі результати навчання:

- РН НД – 1. Науково обґрунтовувати власну позицію у спорі, який виник із міжнародного комерційного договору.
- РН НД – 2. Відшукувати на основі наукового аналізу альтернативні рішення при розв'язанні спорів, що виникають із міжнародних комерційних договорів.
- РН НД – 3. Аналізувати міжнародний договір (контракт) на предмет його дійсності в цілому та на предмет дійсності його окремих умов.
- РН НД – 4. Визначати юридичну силу переддоговірних документів.
- РН НД – 5. Володіти основами юридичної техніки складання міжнародних комерційних договорів (контрактів).
- РН НД – 6. Демонструвати розуміння сутності *lex mercatoria* та його місця серед інших джерел права міжнародної торгівлі.
- РН НД – 7. Оцінювати ефективність різних договірних застережень (клаузул), поширених у міжнародній комерційній практиці.
- РН НД – 8. Застосовувати основні принципи і прийоми інтерпретації міжнародних комерційних договорів.
- РН НД – 9. Виявляти й аналізувати новітні тенденції та інновації у сфері правової регламентації міжнародних комерційних договорів.
- РН НД – 10. Демонструвати знання процесу зближення континентальної та англо-американської правових систем у контексті регулювання міжнародних комерційних договорів.

**Види навчальних занять та самостійна робота
для здобувачів вищої освіти денної форми навчання**

№ п/п	Аудиторні заняття (контактні)		Самостійна робота (в годинах)
	Теми лекцій	Теми практичних занять	
1	Джерела права міжнародної торгівлі	Джерела права міжнародної торгівлі	10
2	Укладення договору в міжнародній комерційній практиці	Укладення договору в міжнародній комерційній практиці	10
3	Дійсність договорів	Дійсність договорів	10
4	Зміст договору та його тлумачення	Зміст договору та його тлумачення	10
5	Сторони в договорі	Сторони в договорі	10
6	Виконання договору	Виконання договору	10
7	Порушення договору та засоби захисту	Порушення договору та засоби захисту	10
8	Порушення договору та засоби захисту	Порушення договору та засоби захисту	10
9	Договори міжнародного перевезення товарів	Договори міжнародного перевезення товарів	10
10	Договори міжнародного фінансового лізингу	Договори міжнародного фінансового лізингу	10

**Види навчальних занять та самостійна робота
для здобувачів вищої освіти заочної форми навчання**

№ п/п	Теми лекцій	Теми практичних занять	Самостійна робота (в годинах)
1	Джерела права міжнародної торгівлі		138
2	Укладення договору в міжнародній комерційній практиці	Укладення договору в міжнародній комерційній практиці	
3	Порушення договору та засоби захисту	Порушення договору та засоби захисту	
4		Договір міжнародної купівлі-продажу товарів	

Самостійна робота студентів

Самостійна робота студентів здійснюється у таких формах:

- письмове виконання домашніх завдань;
- засвоєння теоретичного матеріалу за темами практичних занять;
- доопрацювання матеріалів лекцій;
- робота в інформаційних мережах;
- опрацювання додаткової літератури;
- розробка кейсів;
- есе за вузькоспеціальною проблематикою;
- створення портфоліо навчального курсу та його презентація;
- написання рефератів, доповідей та їх презентація;
- підготовка та опублікування наукових статей, тез наукових доповідей;
- участь у студентських науково-практичних конференціях;
- складання бібліографії за відповідною темою;
- узагальнення судової практики;
- складання кейс-бріфів;
- коментування джерел міжнародного права, а також національного права України та зарубіжних країн;
- інші форми роботи.

Завдання та методичні рекомендації до самостійної роботи наведено у Методичних матеріалах з навчальної дисципліни «Міжнародне контрактне право» для студентів другого (магістерського) рівня вищої освіти галузі знань галузі знань 29 «Міжнародні відносини» спеціальності 293 «Міжнародне право».

Навчально-методичне та інформаційне забезпечення навчальної дисципліни

Нормативно-правові акти

1. Common European Sales Law. The Commission's proposal for a regulation (COM(2011) 635 final). URL: <https://www.beuc.eu/sites/default/files/publications/2012-00202-01-e.pdf> (дата звернення: 15.06.2022).
2. Convention on Agency in the International Sale of Goods (Geneva, 17 February 1983). URL: <https://www.unidroit.org/wp-content/uploads/2021/06/agency-convention1983.pdf> (дата звернення: 15.06.2022).
3. Convention relating to a Uniform Law on the Formation of Contracts for the International Sale of Goods (The Hague, 1 July 1964). URL: <https://www.unidroit.org/english/conventions/1964ulfc/convention-formation-contracts-international-sale-goods1964.pdf> (дата звернення: 15.06.2022).
4. Draft Common Frame of Reference. URL: <https://sakig.pl/wp-content/uploads/2019/01/dfcr.pdf> (дата звернення: 15.06.2022).
5. Model Clauses for Use by Parties of the UNIDROIT Principles of International Commercial Contracts. URL: <https://www.unidroit.org/instruments/commercial-contracts/upicc-model-clauses/> (дата звернення: 15.06.2022).
6. Principles of European Contract Law. URL: https://www.trans-lex.org/400200/_pecl/ (дата звернення: 15.06.2022).
7. UN Convention on Contracts for the International Sale of Goods. URL: https://uncitral.un.org/sites/uncitral.un.org/files/media-documents/uncitral/en/19-09951_e_ebook.pdf (дата звернення: 15.06.2022).

8. UNIDROIT Model Law on Leasing. URL: <https://www.unidroit.org/instruments/leasing/model-law/> (дата звернення: 15.06.2022).
9. UNIDROIT Principles of International Commercial Contracts (2016). URL: <https://www.unidroit.org/wp-content/uploads/2021/06/Unidroit-Principles-2016-English-bl.pdf> (дата звернення: 15.06.2022).
10. Единообразные правила, касающиеся договорных условий о согласованной сумме, причитающейся в случае неисполнения обязательств (1983 год). URL: https://uncitral.un.org/ru/texts/salegoods/contractualtexts/failure_of_performance (дата звернення: 15.06.2022).
11. Инкотермс. Офіційні правила тлумачення торговельних термінів Міжнародної торгової палати (редакція 2000 року). URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/988_007#Text (дата звернення: 15.06.2022).
12. Конвенция ООН о договорах полностью или частично морской международной перевозки грузов (Нью-Йорк, 2008 год) (Роттердамские правила). URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/995_k30#Text (дата звернення: 15.06.2022).
13. Конвенция ООН об использовании электронных сообщений в международных договорах (Нью-Йорк, 2005 год). URL: https://www.un.org/ru/documents/decl_conv/conventions/elect_com.shtml (дата звернення: 15.06.2022).
14. Конвенция ООН об уступке дебиторской задолженности в международной торговле (Нью-Йорк, 2001 год). URL: https://www.un.org/ru/documents/decl_conv/conventions/pdf/debit.pdf (дата звернення: 15.06.2022).

15. Конвенція ООН про морське перевезення вантажів 1978 року (Гамбурзькі правила). URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/995_391#Text (дата звернення: 15.06.2022).
16. Конвенція про договір міжнародного автомобільного перевезення вантажів (Женева, 19 травня 1956 р.) (КДПВ). URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/995_234#Text (дата звернення: 15.06.2022).
17. Конвенція про міжнародні залізничні перевезення (КОТІФ). URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/994_291#Text (дата звернення: 15.06.2022).
18. Конвенція про уніфікацію деяких правил міжнародних повітряних перевезень (Монреаль, 28.05.1999 р.). URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/995_594#Text (дата звернення: 15.06.2022).
19. Конвенція УНІДРУА про міжнародний фінансовий лізинг. URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/995_263#Text (дата звернення: 15.06.2022).
20. Про зовнішньоекономічну діяльність: Закон України № 959-XII від 16.04.1991. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/959-12#Text> (дата звернення: 15.06.2022).
21. Про міжнародне приватне право: Закон України № 2709-IV від 23.06.2005. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/2709-15#Text> (дата звернення: 15.06.2022).

Література

Основна література:

1. Карнаух, Б. Зловживання правом та його правові наслідки. *Підприємництво, господарство і право*. 2020. № 9. С. 31-36.
2. Карнаух, Б. Іноземна валюта в позиковому зобов'язанні. *Проблеми законності*. 2019. Вип. 144. С. 18-32.
3. Карнаух, Б. П. Тлумачення договору: короткий нарис із наднаціональної і транснаціональної точок зору. *Проблеми законності*. 2016. Вип. 135. - С. 39-51.
4. Таш'ян Р.І. Гармонізація законодавства України у сфері недійсності правочинів із законодавством країн ЄС. *Гармонізація приватно-правового законодавства України із законодавством країн ЄС: зб. статей і тез ІХ міжнар. цивілістичного форуму, Харків 11-12 квітня 2019 р. Київ: Знання України, 2019. с. 97-104.*
5. Таш'ян Р.І. Доктрина «culpa in contrahendo» в ученні про недійсність правочинів. *Підприємництво, господарство і право*. 2021 р. № 1. С. 36-40.
6. Таш'ян Р.І. Реституція у цивільному праві країн англо-американської правової системи. *Науковий вісник Міжнародного гуманітарного університету. Серія «Юриспруденція»*. 2017. № 27. С. 60-63
7. Філатова Н.Ю. Порівняльний аналіз особливостей укладення електронних договорів в Україні і Німеччині: правові аспекти. *Правова держава*. 2020. N38. С. 92-99.
8. Bonell M. J. An International Restatement of Contract Law: The UNIDROIT Principles of International Commercial Contracts, 3d ed. Leiden: Brill, 2009. 692 pp.
9. Cavalieri R. & Salvatore V. An Introduction to International Contract Law. Torino: Giappichelli, 2019. 224 pp.
10. Dimatteo L. A. International Contracting. Law and Practice. 3rd ed. Alphen aan den Rijn: Kluwer Law International, 2013. 680 pp.

11. Hutchison A. & Myburgh F. (Eds.). *Research Handbook on International Commercial Contracts*. Cheltenham UK, Norhampton MA USA: Edward Elgar, 2020. 368 pp.
12. McKendrick E. *Contract Law. Text, Cases and Materials*. 10th Ed. Oxford: OXFORD University Press, 2022. 1088 pp.

Додаткова література:

1. Beheshti R. The Circular Economy and the Implied Terms of Contract in English Sales Law. *Journal of Property, Planning and Environmental Law* (September 20, 2020). URL: <https://ssrn.com/abstract=4138143>
2. Ben-Shahar O. and Hoffman D.A. and Hwang C. Nonparty Interests in Contract Law (February 19, 2022). *University of Chicago Coase-Sandor Institute for Law & Economics Research Paper No. 955*, URL: <https://ssrn.com/abstract=4038584> or <http://dx.doi.org/10.2139/ssrn.4038584>
3. Cafaggi F. and Iamiceli P. The limits of contract laws. The control of contractual power in trade practices and the preservation of freedom of contract within agrifood global supply chains (March 3, 2022). Fernando Gomez Pomar and Ignacio Fernandez Chacon (eds), *Estudios de Derecho Contractual Europeo*, 2022, URL: <https://ssrn.com/abstract=4048571>
4. Catterwell R. Cognition, Automation and the Future of Contract Law (March 10, 2021). *Australian Contract Law in the 21st Century* (Federation Press 2021), URL: <https://ssrn.com/abstract=4083610>
5. Cheong B.C. and Lee, L. L., Rectification of Contracts Arising from Common Mistake: *Sun Electric Pte Ltd v Menrva Solutions Pte Ltd* [2021] 5 SLR 648 (June 10, 2022). *Singapore Academy of Law Journal* (SAcLJ) 2022, URL: <https://ssrn.com/abstract=4139345>
6. Chernykh Y. “International Law and Contract Interpretation.” *Contract Interpretation in Investment Treaty Arbitration: A Theory of the Incidental Issue*,

Brill, 2022, pp. 111–218. *JSTOR*, URL: <http://www.jstor.org/stable/10.1163/j.ctv2gjww9q.10>.

7. Crespi G.S. What Do Good Lawyers Know that the Rest of Us Don't? Introducing First-Year Law Students to 'Legal Realism' (June 17, 2022). URL: <https://ssrn.com/abstract=4112614>

8. Dudenko T., Filatova N., Khodyko, I. UNCITRAL Approaches to Regulate Electronic Contracting. Are They Still Applicable? Based on Ukrainian and Other CIS Countries' Experience. *Journal of Advanced Research in Law and Economics*. 2019. v. 10, n. 8, p. 2317 – 2326.

9. Filatova N. Smart contracts from the contract law perspective: outlining new regulative strategies, *International Journal of Law and Information Technology*, Volume 28, Issue 3, Autumn 2020, Pages 217–242, <https://doi.org/10.1093/ijlit/ehaa015>

10. Grochowski M. Does European Contract Law Need a New Concept of Vulnerability? (August 6, 2021). *Journal of European Consumer and Market Law* (EuCML) 4/2021, <https://tinyurl.com/ybayuj9m>, URL: <https://ssrn.com/abstract=4022734>

11. Hellwege P. “Understanding Usage in International Contract Law Harmonization.” *The American Journal of Comparative Law*, vol. 66, no. 1, 2018, pp. 127–74. *JSTOR*, URL: <https://www.jstor.org/stable/26425380>.

12. Infante R.F.J. and Oliva B.F. Contracts Contrary to Fundamental Principles and Mandatory Rules of European Contract Law (April 2022). *InDret*, Vol. 2, 2022, URL: <https://ssrn.com/abstract=4096658>

13. Karton J. “The Rise of Sectorally Differentiated Contract Law.” *AJIL Unbound*, vol. 111, 2017, pp. 106–11. *JSTOR*, URL: <https://www.jstor.org/stable/27003711>.

14. Kaushal S.S. Consideration in a Contract (April 20, 2022). URL: <https://ssrn.com/abstract=4113411>

15. Klass G. How to Interpret a Vending Machine: Smart Contracts and Contract Law (February 10, 2022). *Georgetown Law Technology Review*, Vol. 7, Forthcoming. (2022). *Georgetown Law Faculty Publications and Other Works*. 2433., URL: <https://ssrn.com/abstract=4045711>
16. Liu Q. and Xiang R. “CISG in Chinese Courts: The Issue of Applicability.” *The American Journal of Comparative Law*, vol. 65, no. 4, 2017, pp. 873–918. *JSTOR*, URL: <https://www.jstor.org/stable/26425368>.
17. Lloyd D. Smart Contracts: When Functions May Give Rise to Legally Enforceable Obligations (September 12, 2020). URL: <https://ssrn.com/abstract=4064283>
18. Marshall B. “The Hague Choice of Law Principles, CISG, and PICC: A Hard Look at a Choice of Soft Law.” *The American Journal of Comparative Law*, vol. 66, no. 1, 2018, pp. 175–217. *JSTOR*, URL: <https://www.jstor.org/stable/26425381>.
19. Ottiero L. Good Faith and Pre-Contractual Liability in Commercial Contracts: A Comparative Analysis Between Italian and English Law (May 15, 2022). URL: <https://ssrn.com/abstract=4133511>
20. Panhard M. “When Contractual Good Faith Meets a Controversial M&A Issue: The Sandbagging Practice in International Arbitration.” *The International Lawyer*, vol. 51, no. 1, 2018, pp. 69–86. *JSTOR*, URL: <https://www.jstor.org/stable/26739406>.
21. Papanthoniou A. Smart Contracts in the New Era of Contract Law (November 24, 2020). *Digital Law Journal*, 1(4), 8–24. <https://doi.org/10.38044/2686-9136-2020-1-4-8-24>, URL: <https://ssrn.com/abstract=3950988>
22. Peari S. Reviewing Choice of Law in International Contracts (Oxford University Press, 2021) (April 14, 2022). *37 Banking and Finance Law Review* 391 (2022), URL: <https://ssrn.com/abstract=4083645>
23. Pédamon C. Judicial Interpretation of Commercial Contracts in English and French Law: A Comparative Perspective (December 16, 2021). Pédamon, C (2021 'Judicial Interpretation of Commercial Contracts in English and French Law: A

Comparative Perspective' *European Business Law Review* 2021 Volume 32 Issue 6 (1093-1124), URL: <https://ssrn.com/abstract=4024322>

24. Rai K. and Sheoran B. Decoding the Moment of Contract Formation: The Juggle between various Theories of Law (2022). (2022) 6 *Journal of Positive School Psychology* 5949, URL: <https://ssrn.com/abstract=4107986>

25. Schuppert G. F., and Rhodes Barrett. "Contract." *A Global History of Ideas in the Language of Law*, vol. 16, Max Planck Institute for Legal History and Legal Theory, 2021, pp. 258–68. *JSTOR*, URL: <http://www.jstor.org/stable/j.ctv1j13z40.18>.

26. Swain W. Contracts 'Not for the Public Good' and the Classical Law of Contract. *The Journal of Legal History*, 2022 Vol. 43, pp. 1-23, URL: <https://ssrn.com/abstract=4073108>

27. Tashian R. The invalidity of contracts in the field of medical services as a way to protect the rights of the patient // *Wiadomości Lekarskie*. Volume LXXIV, issue 11 part 2, November 2021. P. 3004-3008.

28. Tashian R. Invalid transactions in the private law doctrine // *Підприємництво, господарство і право*. – 2021 р.– № 11. С. 42-47.

29. Tashian R. The classification of invalid transactions into void and voidable in present law doctrine of european countries // *Periodyk Naukowy Akademii Polonijnej*. Czestochowa, Poland. 2021., 46 (2021) № 3. S. 190-194.

30. Tashian, R.I., Karnaukh, B.P. & Dzera, I.O. (2021). Trends in the Development of Property Law: The Civil Law of Ukraine and the Experience of European Union Countries. *Global Journal of Comparative Law*, 10, 91-104.

31. Telles P. and Klingler D. Non-Compliance with Contract Terms: A Comparative View on (Non)regulation and Remedies (April 8, 2022). *Copenhagen Business School, CBS LAW Research Paper* No. 22-03, URL: <https://ssrn.com/abstract=4078881>

32. Terradas B. A. E-Commerce and Consumer Protection in Integrated Markets. *Diversity and Integration in Private International Law*, edited by Verónica

Ruiz Abou-Nigm and María Blanca Noodt Taquela, Edinburgh University Press, 2019, pp. 231–50. *JSTOR*, URL: <http://www.jstor.org/stable/10.3366/j.ctvrs90px.19>.

33. Wendehorst C. Sale of Goods and Supply of Digital Content – Two Worlds Apart? 2016. URL: <https://ssrn.com/abstract=4096932>

Інтернет-ресурси

1. <https://iccwbo.org/>
2. <http://www.unidroit.org/>
3. <http://www.uncitral.org/uncitral/index.html>
4. <http://www.unilex.info/>
5. <https://www.hcch.net/>
6. <https://www.trans-lex.org/>
7. <http://eur-lex.europa.eu/homepage.html>

СЕНМК

Стандартизований електронний навчально-методичний комплекс «Міжнародне контрактне право». URL: <https://neik.nlu.edu.ua/moodle/course/view.php?id=794>

Вимоги викладача

Здобувачі вищої освіти *повинні*: регулярно відвідувати лекції й практичні заняття; систематично та активно працювати на них; переконливо наводити аргументацію при розв'язанні завдань; якісно виконувати письмові завдання, контрольні та самостійні роботи тощо. Практичні заняття, пропущені за поважних причин, можуть бути відпрацьовані за попереднім узгодженням із викладачем.

Здобувачам вищої освіти *рекомендується*: брати участь в наукових конференціях, конкурсах наукових праць, роботі наукового гуртка кафедри, готувати тези наукових доповідей тощо.

Обов'язкова вимога - дотримання здобувачами вищої освіти норм «Кодексу академічної етики Національного юридичного університету імені Ярослава Мудрого» (https://nlu.edu.ua/files/norm_doc/kodeks_academichnoyi_etyky.pdf).

Під час аудиторних занять дозволяється використовувати гаджети тільки у навчальних цілях (приміром, для перегляду презентацій лекції). Дозволяється користуватися ноутбуками і планшетами для ведення конспектів лекцій та відстеження потрібної інформації.

Контрольні заходи

Оцінювання результатів засвоєння навчальної дисципліни «Міжнародне контрактне право» передбачає проведення поточного та підсумкового контролю і здійснюється на основі накопичувальної бально-рейтингової системи.

Поточний контроль знань включає:

- контроль якості засвоєння студентами програмного матеріалу навчальної дисципліни на практичних заняттях із застосуванням таких засобів: усне, письмове або експрес-опитування, вирішення практичних завдань або задач, участь у розробці кейсу, захист есе або реферату за ініціативи студента. Поточний контроль має на меті перевірку рівня підготовки студента у вивченні матеріалу. У ході практичного заняття студент може отримати оцінку за чотирибальною шкалою (0, 3, 4, 5);
- контроль якості засвоєння студентами програмного матеріалу навчальної дисципліни, що проводиться наприкінці модулів у формі колоквіумів.

Протягом семестру студенти обов'язково виконують самостійну письмову роботу. Максимальна оцінка за таку роботу – 10 балів.

Формою підсумкового контролю знань здобувачів вищої освіти з навчальної дисципліни є іспит. Мінімальна оцінка результатів поточного контролю й самостійної роботи, за якої студент допускається до іспиту, становить 25 балів.

Шкала підсумкового педагогічного контролю:

Оцінка за шкалою ECTS	Визначення	Оцінка за національною шкалою	Оцінка за 100-бальною шкалою, що використовується в НЮУ
A	Відмінно – відмінне виконання, лише з незначною кількістю помилок	5	90 – 100
B	Дуже добре – вище середнього рівня з кількома помилками	4	80 – 89
C	Добре – у цілому правильна робота з певною кількістю незначних помилок		75 – 79
D	Задовільно – непогано, але зі значною кількістю недоліків	3	70 – 74
E	Достатньо – виконання задовольняє мінімальні критерії		60 – 69
FX	Незадовільно – потрібно попрацювати перед тим, як перескладати	2	20 – 59
F	Незадовільно – необхідна серйозна подальша робота, обов'язковий повторний курс		1 – 19